

Líderes
PRO

Ciclo del Éxito Pro

Agenda



Datos Personales

Nombre:

Apellido:

Celular:

Ciudad:



Porque decidiste ser un verdadero líder

Nadie sabe muy bien qué es, nadie sabe específicamente como conseguirlo, es más, se podría decir que nadie sabe tampoco (porque no existe una fórmula concreta que nos lo diga) cómo llevarlo a cabo a la perfección. No obstante el liderazgo es algo que se va gestando muy dentro de cada uno.

Puedes no ser el mejor promedio, puedes no ser el mejor deportista, o no sentirte el mejor orador, no tener una gran fortaleza física; sin embargo, esto no determina un liderazgo, son meramente cualidades que se pueden llegar a tener. ¡Como no! El verdadero líder empieza a gestarse desde lo más profundo del corazón, pero no para llevar adelante un mega proyecto o para hacerse cargo de una gran empresa; el líder no comienza por ahí.

Es líder quien comienza siendo servidor, quien comienza siendo pequeño, pero que en su corazón tiene un anhelo, una llama, un fuego. Ese es quien verdaderamente empieza a nacer como líder, el que siente en su corazón ese servir a los demás y se hace líder desde su pequeñez, desde su silencio, desde su servicio.

Así que si quieres empezar a conocer tu liderazgo, solo busca una cosa, busca en lo mas profundo de ti, a esa persona débil, que tiene sus miedos y anímate a conocerla, de ahí va a surgir el nuevo **líder que merece Gano Excel.**

Andrés Guzmán

Angelica Silva



Visión



Alcanzar a todos los que podamos;
Conquistar a todos los que alcancemos;
Formar a todos los que conquistemos y
Empoderar a todos los que formemos.

Metodología PRO



Adquisición
y fidelización de
clientes



Adquisición de
distribuidores



Lanzamiento
al nuevo



Avance a rango
principal



Reconocimientos



Educativo
Pro



Comunicaciones
y promoción de
eventos



Ciclo de éxito #

Color:

1. ¿Por que? ¿Cuáles son tus metas para esta semana?

Meta - # Pagos ESP:

Meta - Económica:

Meta - Rango propio: (sostener o avanzar)

Meta - Rangos de mi equipo:

2. Producto ¿Estoy activo?

Meta - # Personas a compartir producto:

Meta - # Consumidores Nuevos:

3. Lista de contactos (revisar la lista de contactos, calificarla, aumentarla y los seguimientos)

#Seguimientos (Propios y del equipo)	Fecha presenta.	Producto	Hta/ Videos	Coffee's	Open	Academia	S.Sabado	Contactos para la semana
1								1
2								2
3								3
4								4
5								5
6								6
7								7
8								8
9								9
10								10
11								11
12								12
13								13
14								14
15								15
16								16
17								17
18								18

4. Presentar el negocio (# de personas a las que les presentará la oportunidad de Gano Excel)

Meta - Llamadas propias (personas a contactar):

Meta - Presentaciones personales:

Meta - # Coffee's propios:

Meta - Espacios de contacto con el equipo:

Meta - Presentaciones del equipo:

Meta - # Coffee's del equipo:

5. Herramientas (evaluar y coordinar participación en los eventos. Son vitales para hacer seguimiento)

	Open	A.Lidera	A.Virtual	Basicos	S.Dupli	S.Sabado	Re/Conv	Herramientas
YO								Producto:
Invitados propios								P. Servilleta Pro:
Equipo								Magazines:
Invitados del equipo								Revistas G. Excel:

6. Crecimiento personal (7 habilidades de un líder Gano Excel)

¿Que habilidad requiero trabajar?

¿Que audio o video voy a estudiar?

¿Que curso voy a hacer de plataforma Pro?

¿Que apoyo requiero del equipo?

¿Que libro me estoy leyendo?

AGENDA DE TRABAJO SEMANAL

CICLO:

MES:

LUNES		MARTES		MIÉRCOLES		JUEVES		VIERNES		SÁBADO	DOMINGO	
6	:30	6	:30	6	:30	6	:30	6	:30	6	6	:30
7	:30	7	:30	7	:30	7	:30	7	:30	7	7	:30
8	:30	8	:30	8	:30	8	:30	8	:30	8	8	:30
9	:30	9	:30	9	:30	9	:30	9	:30	9	9	:30
10	:30	10	:30	10	:30	10	:30	10	:30	10	10	:30
11	:30	11	:30	11	:30	11	:30	11	:30	11	11	:30
12	:30	12	:30	12	:30	12	:30	12	:30	12	12	:30
1	:30	1	:30	1	:30	1	:30	1	:30	1	1	:30
2	:30	2	:30	2	:30	2	:30	2	:30	2	2	:30
3	:30	3	:30	3	:30	3	:30	3	:30	3	3	:30
4	:30	4	:30	4	:30	4	:30	4	:30	4	4	:30
5	:30	5	:30	5	:30	5	:30	5	:30	5	5	:30
6	:30	6	:30	6	:30	6	:30	6	:30	6	6	:30
7	:30	7	:30	7	:30	7	:30	7	:30	7	7	:30
8	:30	8	:30	8	:30	8	:30	8	:30	8	8	:30
9	:30	9	:30	9	:30	9	:30	9	:30	9	9	:30
10	:30	10	:30	10	:30	10	:30	10	:30	10	10	:30
11	:30	11	:30	11	:30	11	:30	11	:30	11	11	:30

Importante por hacer:

Es tan simple que...



Líderes
PRO



INVITO

AYUDO

CONFIRMO

Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado	Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado
--	--

Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado	Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado
--	--

Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado	Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado
--	--

Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado	Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado
--	--

Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado	Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado
--	--

Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado	Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado
--	--

Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado	Nombre: Celular: Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado
--	--



CÓDIGO DE AFILIADO No.



Es tan simple que...



Nombre:

Camino hacia Asistente Ejecutivo

Celular:

Mes:

Fecha de ingreso:

Días de recompra:

CICLO	LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES	SÁBADO	DOMINGO	Meta 10h sem. Real
	Horario Acción Con quien Lugar							

INVITO

Hacer mi lista de contactos.
Hacer mis llamadas.
Asistir a mis reuniones.
Mi primer afiliado.
Mi segundo afiliado.

AYUDO

Ayudo a hacer sus listas.
Ayudo a hacer sus llamadas.
Asistimos a sus reuniones.
Primer Afiliado de "A"
Primer Afiliado de "B"

CONFIRMO

Que A ayude a C con sus listas.
Que B ayude a D con sus listas.
Que realicen sus llamadas.
Que asistan a sus reuniones.
Que tengan sus afiliados.

Líderes
PRO

ASISTENTE EJECUTIVO

Notas

Líderes
PRO

“Que tu meta hoy, sea ganarle a tu mejor excusa”



www.bienestarpro.info
www.liderespro.com
@bienestar.pro_ @liderespro