



Datos Personales

Nombre:	9
Apellido:	
Celular:	
Ciudad:	



Porque decidiste ser un verdadero líder

Nadie sabe muy bien qué es, nadie sabe específicamente como conseguirlo, es más, se podría decir que nadie sabe tampoco (porque no existe una fórmula concreta que nos lo diga) cómo llevarlo a cabo a la perfección. No obstante el liderazgo es algo que se va gestando muy dentro de cada uno.

Puedes no ser el mejor promedio, puedes no ser el mejor deportista, o no sentirte el mejor orador, no tener una gran fortaleza física; sin embargo, esto no determina un liderazgo, son meramente cualidades que se pueden llegar a tener. iComo no! El verdadero líder empieza a gestarse desde lo más profundo del corazón, pero no para llevar adelante un mega proyecto o para hacerse cargo de una gran empresa; el líder no comienza por ahí.

Es líder quien comienza siendo servidor, quien comienza siendo pequeño, pero que en su corazón tiene un anhelo, una llama, un fuego. Ese es quien verdaderamente empieza a nacer como líder, el que siente en su corazón ese servir a los demás y se hace líder desde su pequeñez, desde su silencio, desde su servicio.

Asi que si quieres empezar a conocer tu liderazgo, solo busca una cosa, busca en lo mas profundo de ti, a esa persona débil, que tiene sus miedos y anímate a conocerla, de ahí va a surgir el nuevo **líder que merece Gano Excel.**

Andrés Guzmán

Angelica Silva



Visión



Alcanzar a todos los que podamos;

Conquistar a todos los que alcancemos;

Formar a todos los que conquistemos y

Empoderar a todos los que formemos.



# 100								
Ciclo de exito #		8					Color:	
	1. ¿Por que? ¿Cuá	? ¿Cuále	es son t	us meta	les son tus metas para esta semana?	esta se	mana?	
Meta - # Pagos ESP:				Meta -	- Rango	s de mi	Rangos de mi equipo:	
Meta - Económica:								
Meta - Rango propio: (sostener o avanzar)	er o avanzar)							
		2. Pro	2. Producto ¿Estoy activo?	Estoy a	activo?			
Meta – # Personas a compartir producto:	r producto:			Meta -	- # Cons	umidor	# Consumidores Nuevos:	
3. Lista de contactos (revisar la lista d	tos (revisar l		e contac	ctos, ca	lificarla	, aume	contactos, calificarla, aumentarla y los seguimientos	nientos)
#Seguimientos (Propios y del equipo)	Fecha presenta	Hta/ Videos	Coffee's	Open	Academia S.Sabado	S.Sabado	Contactos pa	Contactos para la semana
		Н						
2 2							3	
4							4	
2							2	
6							6	
8							- 8	
6							6	
10							10	
11							1	
13							13	
14							14	
15							15	
16							16	
18							17	
4. Presentar el negocio (# de persona	yocio (# de p		a las qu	d sel er	resenta	rá la og	s a las que les presentará la oportunidad de Gano Excel)	o Excel)
7	otaco o soac			Mata	Populari	7000	يزريم ام موم ملمعلم	
ı	sonas a conta Libe:	ictar);		Meta -	Espacio	s de cc	Espacios de contacto con el equipo:	.;od
Meta - Presentaciones personales:	ales:			Meta -	Present	aciones	 Presentaciones del equipo: 	
Meta - # Coffee's propios:				Meta -	- # Coffee's del equipo:	e's del e	ednipo:	
5. Herramientas (evaluar y coordinar participación	lar y coordin	ar partic	ipación		eventos	Son vi	en los eventos. Son vitales para hacer seguimiento)	seguimiento)
	Open A.Lidera	a A.Virtual Basicos	Basicos	S.Dupli	S.Sabado Re/Conv	_		Herramientas
NO NO							Producto:	Libro Producto:
Invitados propios							P. Servilleta Pro:	Otras revistas:
Equipo							Magazines:	
Invitados del equipo							Revistas G. Excel:	
.9	Crecimiento personal (7 habilidades de un líder Gano Excel)	persona	II (7 hab	ilidade	s de un	lider Ga	ano Excel)	
¿Que habilidad requiero trabajar?				¿Que a	¿Que apoyo requiero del equipo?	liero del	equipo?	
Oue gudio o video voy a estudiar?	Dro?			i) Oue li	¿Que libro me estoy leyendo?	toy leyen	do?	
Chae calso toy a liacel de plataloll				>				

6 LUNES 6 6 N	MARTES				ı	And the second s
6 30 30 30 30 30 11 11 30 30 30 30 30 30 30 30 30 30 30 30 30		MIERCOLES	JUEVES	VIERNES	SÁBADO	DOMINGO
	9		9	9		9
1	30					:30
	7	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1		7	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	7
	30					:30
	8		8	8 8		8
1	.30					:30
	6					6
	.30		:30	06:	0 4 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5	:30
	10					10
	08:		:30	0 :30		:30
	=					11
	.30		:30	09:		:30
	12					12
	:30		:30	:30		:30
	-					_
	300		:30	30		:30
	2					2
1 2 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5	300		:30	09:	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	:30
11111111111	3					3
	:30	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	:30	:30		:30
	4					4
30	08:	! ! ! ! ! ! ! ! ! !	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	0 :30	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	:30
	9		5	5		2
:30	:30					:30
9	9		9	9	1000	9
30:	:30					:30
	2					[]
30	30			:30		:30
	8		8			8
	30					:30
6	6		6	6		6
:30	08:				 	30
	10		10			10
:30	:30			:30		:30
	11	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	1	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	1
	9:30					:30

¿Cómo calificar la lista?: Carácter o comportamiento: (Tiburón: Les gustan los negocios y el dinero) (Erizo: desconfiados analíticos y numéricos) (Delfín: Amiguero, es alegre) (Ballena: ayudar a los demás) TIPOS DE LISTA: CÁLIDA: Personas que creen y confian en usted círculo cercano - TIBIA: Personas que conocemos pero no son tan cercanas - FRÍA: Personas que recién conocemos, contactos nuevos Observaciones **LISTA DE CONTACTOS** Ocupación Celular Nombre No.

¿Cómo calificar la lista?: Carácter o comportamiento: (Tiburón: Les gustan los negocios y el dinero) (Erizo: desconfiados analíticos y numéricos) (Delfín: Amiguero, es alegre) (Ballena: ayudar a los demás) TIPOS DE LISTA: CÁLIDA: Personas que creen y confian en usted círculo cercano - TIBIA: Personas que conocemos pero no son tan cercanas - FRÍA: Personas que recién conocemos, contactos nuevos Observaciones **LISTA DE CONTACTOS** Ocupación Celular Nombre No.

Es tan simble que...



_íderes





Nombre: Celular:

Nombre:

Celular:

Fecha de ingreso:

Fecha de ingreso:

□ Lista de invitados □ Reunión 24/48h

☐ Lista de invitados □ Realizar Ilamadas

□ Reunión 24/48h

□ Realizar Ilamadas □2 reuniones

□1er afiliado ☐2do afiliado

☐ 1er afiliado

☐ 2do afiliado

□2 reuniones

Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h Nombre: Celular:

Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h

Nombre: Celular:

> □ Realizar Ilamadas ☐ Lista de invitados □2 reuniones

☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas

☐2do afiliado □ 1er afiliado

☐2 reuniones ☐1er afiliado ☐2do afiliado

Nombre: Celular:

Nombre:

Nombre:

Nombre: Celular:

Nombre:

Nombre: Celular:

Celular:

Celular:

Celular:

Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h

Nombre: Celular:

> Fecha de ingreso: Reunión 24/48h ☐ Lista de invitados Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h

□ Realizar Ilamadas

☐ 1er afiliado

☐ 2do afiliado

□2 reuniones

□2 reuniones 2do afiliado □ 1er afiliado

☐ Realizar Ilamadas ☐ Lista de invitados

□ Realizar Ilamadas

☐ Realizar Ilamadas ☐ Lista de invitados

□2 reuniones ☐ 2do afiliado □ 1er afiliado

□ Lista de invitados

□2 reuniones ☐ 1er afiliado

☐ 2do afiliado

☐ Realizar Ilamadas

☐ Lista de invitados

☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas ☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado

□ Realizar Ilamadas □ 2 reuniones ☐ 2do afiliado ☐ 1er afiliado

□ Lista de invitados

☐ Realizar Ilamadas

☐2 reuniones ☐1er afiliado ☐2do afiliado

□ Lista de invitados

Fecha de ingreso: □ Reunión 24/48h

Fecha de ingreso: □ Reunión 24/48h

Celular:

□2 reuniones ☐ 2do afiliado □ 1er afiliado

CONFIRMO



AYUD

☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas

☐ Lista de invitados ☐ Realizar llamadas

☐2 reuniones ☐1er afiliado ☐ 2do afiliado

☐ 2 reuniones ☐ 1er afiliado ☐ 2do afiliado

Fecha de ingreso: □ Reunión 24/48h

Fecha de ingreso: ☐ Reunión 24/48h

Nombre: Celular:

Nombre:

Celular:



Nombre:

Celular:

Es tan simple que..



CÓDIGO DE AFILIADO No.

Camino hacia Asistente Ejecutivo

100	
	 1
ושופופע שושונו	
7.7	
	 1
. 11	1
	1
-11	 1
-	
_	
-11	100
17	
	 100
-	
	MADO.
	-
	 _

	reco
	qe
Mes.	Dias

_	
73	
-	
≃	•
Ĕ	
Ĕ	
m	
omk	
omk	
comp	
ecom	
ecom	
recompra:	
recom	
20	
20	
de recomp	
20	

Fecha de ingreso:

INVITO

Meta 10h sem. Real

DOMINGO

SÁBADO

VIERNES

JUEVES

MIÉRCOLES

MARTES

LUNES

CICLO

Horario Acción Con quien Lugar

Hacer mi lista de contactos.	Hacer mis llamadas.	Asistir a mis reuniones.	Mi primer afiliado.	Mi segundo afiliado.

AYUDO

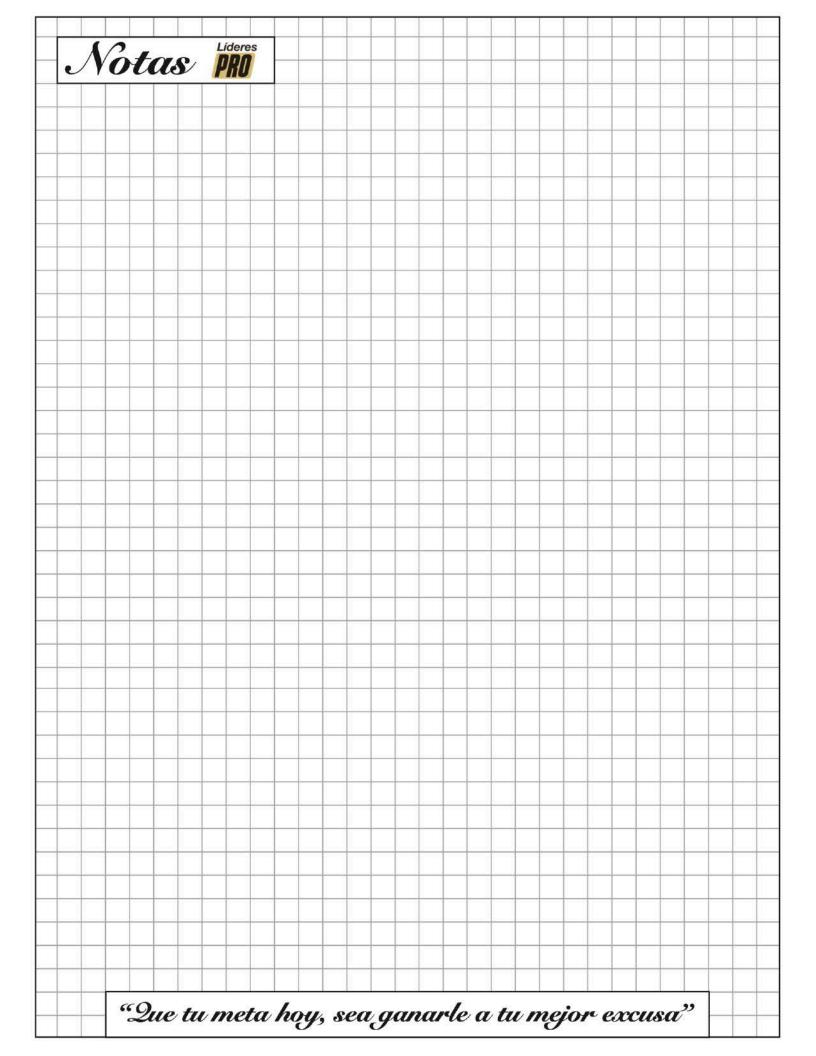
Ayudo a hacer sus llamadas. Asistimos a sus reuniones. Ayudo a hacer sus listas. Primer Afiliado de "A" Primer Afiliado de "B"

CONFIRMO

Que Bayude a D con sus listas. Que A ayude a C con sus listas. Que asistan a sus reuniones. Que realicen sus llamadas. Que tengan sus afiliados.



5	
U	
Ш	
Е	
III	
U.	





www.bienestarpro.info

www.liderespro.com
@bienestar.pro_@liderespro