

METODOLOGÍA PRO



Lanzamiento
al nuevo



METODOLOGÍA *PRO*



LANZAMIENTO AL NUEVO

Esta metodología busca crear un paso a paso de **cómo lanzar a un nuevo socio y que realice un arranque explosivo**, la metodología de lanzamiento es una de las más importantes, debido que la **barrera más grande que tienen las personas es no saber con exactitud como iniciar su negocio**, acá resolvemos ese problema.

Contenido



**LANZAMIENTO
AL NUEVO**

- 1. Cómo ganar dinero en los primeros 30 días**
 - 1.1 ¿Qué debo hacer?
- 2. Crear experiencia con los productos**
 - 2.1 Consume – Comparte – Invita
- 3. Pegarme al sistema educativo**
- 4. Tareas**
- 5. Acuerdos**

1

CÓMO GANAR DINERO EN LOS PRIMEROS 30 DÍAS



**REALIZA UN
ARRANQUE
EXPLOSIVO,
LOGRANDO
HACERTE**

PRO 1.000

PRO 2.000

PRO 3.000

¿Cómo me hago?



PRO 1.000 ➡ \$385

Debes realizar 1.000 puntos de volumen CV (reclutamiento directo)

PRO 2.000 ➡ \$770

Debes realizar 2.000 puntos de volumen CV (reclutamiento directo)

PRO 3.000 ➡ \$1.155

Debes realizar 3.000 puntos de volumen CV (reclutamiento directo)

Alcanza

- El puntaje de CV lo otorga cada paquete ESP.
Ejemplo: ESP 1: 100 CV, ESP 2: 250 CV, ESP 3: 500 CV, si quieres lograr el Pro 3.000 podrías hacerlo con 6 paquetes ESP 3, 12 paquetes ESP 2 o 30 paquetes ESP 1.

¿QUÉ DEBO HACER?



1. Lista de contacto.
2. Contacta y presenta la oportunidad.
3. Evaluación semanal.

1. Haciendo una Lista



¿Cómo?



Acciones

- Llega como mínimo a 100 candidatos
- **Clasificala:** Coloca un * por cada ítem (1. Personas que confían en ti, 2. Personas con actitud y mentalidad, 3. Personas que gestionen el dinero.
- **Filtrala:** 1. Inicia con las personas con mayores asteriscos, crea bloques de 5 en 5, para que lo vayas desarrollando de forma ordenada.

2. Contacta y presentar la oportunidad



¿Cómo?



Acciones

- Contacta bloques de **5 en 5**, revisa los videos de cómo contactar.
- Establece tus primeros one to one (**Mínimo 5**).
- Implementa un programa de **Coffee Break semanal** para potenciar tu lanzamiento al nivel Pro, ampliando así tu círculo de influencia y obteniendo una mejor puntuación en las clasificaciones.

3. Evaluación semanal



¿Cómo?



Acciones

Evalúa semanalmente el negocio, estableciendo un día a la semana para revisar:

- Acciones
- Metas
- Resultados

2

CREA UNA EXPERIENCIA CON EL PRODUCTO



SIGUE ESTOS PASOS

1. Consume
2. Comparte
3. Invita

SIGUE ESTOS PASOS



#1

CONSUME



#2

COMPARTE



#3

INVITA

SIGUE ESTOS PASOS



Consume

Los productos de G.E. y crea tu propia experiencia de salud o de alguien de tu círculo cercano.

Documenta las experiencias de salud, estas serán tu mejor argumento para generar confianza y deseo en las personas en consumir ganoderma, excellium y cordiceps.



Comparte

Tu experiencia personal o la de alguien cercano. Haz una degustación del producto, pregúntale a la persona cuál es su bebida favorita entre Latte, clásico, chocolate o té,. Esto servirá como una herramienta poderosa para resaltar los beneficios de nuestros hongos.



Invita

1. A ser cliente
2. Consumidor recurrente
3. Promociona un evento de salud virtual o presencial
4. Promociona como haciendo los 3 pasos que realizaste puede generar ingresos extras.

¿Cómo hago la lista?

2

CLASIFÍCALA:



1 Circulo de Influencia:
Familiares, amigos,
conocidos, redes
sociales.



1. Necesidades de salud:
Diabetes, hipertensión,
colesterol, circulación.
Piel: Acné, Psoriasis,
dermatitis. Padecimientos
como: Migrañas, dolores
crónicos, etc.



2. Estilo de vida:
Orientado hacia la
alimentación saludable,
activo físicamente y
amante del café.

3

PÉGATE AL SISTEMA EDUCATIVO PRO



SIGUE ESTOS PASOS

1. Inscríbese en la plataforma de www.liderespro.com
2. Conoce los eventos de Líderes PRO
3. Conoce los eventos de Gano Excel

Integrate al sistema educativo



¿Cómo?



1

Metodología lideres pro

Inscríbase en la plataforma de www.liderespro.com

- Realiza el primer módulo: **SOY NUEVO**
- Cuando termines realiza el segundo módulo: **SOY CONSTRUCTOR**
- Sigue con toda la metodología educativa PRO



¿Cómo?



2

Acciones:

- Únete al canal de **whatsApp** y síguenos en las **redes sociales**, allí estarás enterado de todas las actividades.

Agéndate:

- **Primer Lunes de cada mes:** Podcast
- **Segundo Lunes de cada mes:** Reconocimientos
- **Tercer Lunes de cada mes:** Café y negocios
- **Cuarto Lunes de cada mes:** Ella siempre pro



¿Cómo?



3

Eventos

Acciones:

- OPEN
- Academias de liderazgo
- Súper sábados
- Regionales
- Convenciones

4

TAREAS



SIGUE ESTOS PASOS

1. Activa y enseña
2. Enseña a presentar



¿Cómo?



1 Aprende lo básico de tu oficina virtual

- Entra al backoffice con tú código y contraseña.
- Activa tú código o backoffice de tú país (Revisa las políticas de tú país).
- Revisa el tutorial de cómo inscribir consumidores y distribuidores por todo Américas.
- Aprende a realizar tus compras mensuales (50 PV mínimo).
- Abre tu paquete y revisa todo el inventario.
- Insíbete en www.liderespro.com y www.bienestarpro.info

Tareas



¿Cómo?



2

Enseña a presentar

Revisa los videos básicos:

- Cómo hacer una lista de contactos.
- Tips para contactar.
- Tips para presentar.

Baja todas las herramientas de presentación:

- Plan servilleta física, para dispositivos móviles y laptops.
- Aprende a presentar con nuestras herramientas.

5. ACUERDOS



SIGUE ESTOS PASOS

1. Juntos por el porqué
2. Tiempo de dedicación

Acuerdos



¿Cómo?



1

**Establece
tu porqué**

Acciones

- El motor que te permitirá dar la milla extra siempre será la razón por la cual arrancaste, para establecer un porqué fuerte piensa en lo siguiente: ¿qué te incomoda, que desees cambiar en tu vida, qué perdiste que desees volver adquirir, qué sueños tienes por cumplir, qué ingreso adicional necesitas, etc? **Ahora escribe tu porqué.**

Acuerdos



¿Cómo?



2

Tiempo de dedicación

Acciones

- **Establece el compromiso con tu patrocinador o línea de auspicio:** Todos en la vida tenemos momentos de ánimo y de desánimo, por lo cual es importante que le digas a tu patrocinador si en los momentos que te sienta desanimado o desconectado te llame y te recuerde la razón por la cual arrancaste.
- **Establece los días y las horas semanales que dedicarás a tu negocio con GE:** Comprométete con la asistencia a los eventos de Lideres PRO y de Gano Excel.



Si Crees
que **Puedes**
o Crees que
no Pudes,

siempre
Tendrás
la Razón

Líderes
PRO